

## POSTE

### DELIVERY PROJECT MANAGER

## CLIENT

Notre client, pionnier des architectures Big Data et des plateformes digitales Cloud, recherche un **Delivery Project Manager** pour renforcer les équipes afin de livrer aux clients les projets signés dans les meilleurs délais.

Notre client accompagne ses clients dans leur transformation digitale depuis la définition de leur stratégie jusqu'à la conception et la réalisation d'applications et plateformes digitales leur permettant de transposer leur SI dans un environnement Cloud des plus innovants. Banques, Assurances, Distribution... Leurs références sont multiples et ne cessent de s'élargir sur de nouveaux territoires.

## MISSIONS

Rattaché au Directeur du pôle Projets & Delivery, le **Delivery Project Manager** sera en charge de piloter l'intégralité des cycles de vie des projets qui lui seront confiés et ainsi participer activement à la croissance de la société.

Les principales missions du **Delivery Project Manager** sont stratégiques pour l'entreprise et concernent principalement :

- Accompagnement des Chefs de Projets intervenant sur vos différents dossiers. Vous devez les aider lors de toutes les phases du projet pour réussir à délivrer dans les contraintes définies : budget, délai, périmètre.
- Respect des engagements et de la performance économique de chaque projet. Vous devez gérer vos dossiers et vos clients, effectuer les arbitrages nécessaires pour optimiser le travail des Chefs de Projets et travailler main dans la main avec les Account Managers pour définir la stratégie de gestion de chaque compte et son prévisionnel
- Garant du bon déroulement de chacun de vos dossiers sur toute sa durée, depuis le conseil aux projets puis la TMA. Vous devez anticiper les risques, gérer les tensions et garantir la bonne maîtrise et surtout la réalisation des engagements contractuels.
- Force de proposition et d'initiative. Vous n'hésitez pas à partager et solliciter vos collègues et la direction pour leur présenter de nouvelles méthodes ou pratiques pour fédérer les équipes et permettre à tous de continuer à perpétuellement progresser et s'améliorer

## VOTRE PROFIL

- Au moins 5 ans de gestion de projets, d'équipes et de comptes clients
- Un leadership et une aptitude à fédérer vos équipes autour des projets
- Une excellente maîtrise des outils de reporting et de suivi des projets, interne comme externe
- Une vraie sensibilité Client avec un très forte orientation résultat
- Un excellent relationnel et un sens de l'écoute et du dialogue
- L'envie de rejoindre une entreprise en pleine croissance aux méthodes de management innovantes faisant la part belle à l'humaine et proposant de réelles perspectives d'évolution

## BE BARTH

**BE BARTH** est un cabinet de chasse par approche directe spécialisé dans les métiers du Digital, de la Data et l'Innovation, aussi bien sur des profils Marketing & Communication que Sales ou IT.

**BE BARTH** accompagne ses clients, start-up ou pure players, PME ou ETI, B2B ou B2C dans le déploiement de leur stratégie digitale, d'innovation et de croissance.

**BE BARTH** privilégie la dimension humaine de chaque recrutement afin d'offrir une relation de qualité, de la réactivité et surtout des résultats aussi bien à nos clients qu'à vous candidats.

